

善良顶点 · 社区合作准备 · 第 3 天

在 Kindness Capstone 项目的第三周, 我们将努力确定社区合作者, 并制定他们参与每个 Kindness Capstone 项目的详细计划。

每周目标

学生将:

- ☐ 清楚地了解社区协作的好处。
- ☐ 创建并执行一项协作计划, 为其项目至少包括一名基于社区的协作者

资源/材料

- ☐ 基本学习用品 (铅笔、纸等)
- ☐ 社区合作障碍工作表 (见下文)

反思/评估

可交付成果:

- ☐ 每日参与积分
- ☐ 善意日记条目:
我们关于社区合作的 2 个想法是_____。

分享

讨论启动器:

- 您在我们的社区中看到过哪些社区协作的例子? 如果您很难回答这个问题, 请考虑一下不同的企业联合起来赞助或推广某件事。



启发

给每个小组时间向社区合作者分享他们的两个想法。作为一个大团体, 帮助他们集思广益如何执行这一步骤。



让社区合作者参与进来可能会遇到哪些障碍? 作为一个班级, 我们如何帮助克服这些问题, 使这个项目取得成功?

为班级提供看似不明显的示例。

- 可用性 许多可能的社区合作者都非常忙碌。如果你的想法需要他们花费大量时间, 他们可能会因为时间而不得不放弃。
- 沟通 电话标签是一个真正的问题! 确保您拥有可以为您提供帮助的人员的正确电话号码和联系信息。电话树很困难, 如果您不做功课, 您的消息可能会出现在错误的桌子上。
- 买入 如果您无法清楚地阐明您的项目, 您可能会遇到社区的阻力。确保将项目作为增加最初确定的善意资产的工具来呈现。当您专注于解决方案而不是问题时, 支持度就会更高! 这称为电梯游说。您必须在 2 分钟内总结并展示您的项目。

赋能

小组讨论

将班级分成他们的 Kindness Capstone 项目组, 并让他们回顾昨天写下的社区合作想法。使用下面的工作表, 研究这两个想法。确保你有一个针对以下方面的计划: 可用性(我们要求他们花多少时间)、沟通(我们联系谁以及如何联系)和认同(积极的电梯推销)。



最后一节: 明天将深入讨论买入事宜! 今天就为自己记下笔记吧!

社区协作障碍工作表

路线：在每个标题下，检查您的社区合作者。研究它们并写下您在每个部分找到的信息。每个标题下面的问题可以指导您的小组讨论。如果您在尝试征求社区合作者之前提前进行这些对话，那么您的成功水平将会更高！

社区合作者#1		社区合作者#2
可用性 我们期望这个人/企业/组织花多少时间？		
我们如何才能缩短他们的时间投入，使我们的项目只是一个简单的补充，而不是他们的一项重大任务？		
沟通 组织/企业内的谁是我们项目的最佳联系人？ 注意：如果是小型企业，业主或总经理通常是最佳联系人。如果是一家大公司，他们可能会有一名社区联络员、社会工作者或客户服务经理来领导这个领域。请花时间研究一下并收集下面准确的联系信息。		

买入
 我们的项目是什么？我们能在两分钟内用乐观和友善的方式总结一下吗？下面集思广益。这些想法将在明天用于创建您的官方个性化“电梯推介”，以便您可以与可能的合作者轻松讨论该项目。