

Pietra miliare della gentilezza • Collaborazione comunitaria PREP •

Giorno 3

Durante questa terza settimana del nostro progetto Kindness Capstone lavoreremo per identificare i collaboratori della comunità e creare un piano dettagliato del loro coinvolgimento in ogni progetto Kindness Capstone.

Obiettivi settimanali

Gli studenti:

- ☐ Sviluppare una chiara comprensione dei vantaggi della collaborazione comunitaria.
- ☐ Crea ed esegui un piano di collaborazione per includere almeno un collaboratore basato sulla comunità per il loro progetto

Risorse / Materiali

- ☐ **Materiale scolastico di base** (Matite, carta, ecc.)
- ☐ **FOGLIO DI LAVORO SULLE BARRIERE DELLA COLLABORAZIONE COMUNITARIA** (vedi sotto)

Rifletti / Valuta

Prodotti finali:

- ☐ Punti di partecipazione giornalieri
- ☐ **Voce di diario della gentilezza:**
Le nostre 2 idee per la collaborazione comunitaria sono _____.

Condividere

Avviatore di discussione:

- Quale esempio di collaborazione comunitaria hai visto nella nostra comunità? Se fai fatica a rispondere, pensa a diverse aziende che si sono unite per sponsorizzare o promuovere qualcosa.



Ispirare

Dai a ogni gruppo il tempo di condividere le loro due idee per i collaboratori della comunità. Come gruppo numeroso, aiutali a fare un brainstorming su come eseguirlo.



Quali ostacoli potrebbero sorgere nel coinvolgere i collaboratori della comunità? Come possiamo, come classe, aiutare a superarli in modo che questo progetto abbia successo?

Fornisci esempi per la classe che potrebbero non sembrare ovvi.

- **Disponibilità** Molti possibili collaboratori della comunità sono estremamente impegnati. Se la tua idea richiede molto tempo da parte loro, potrebbero dover passare a causa del tempo.
- **Comunicazione** L'etichetta telefonica è un vero problema! Assicurati di avere sia il numero di telefono giusto che le informazioni di contatto corrette per la persona che può aiutarti. Gli alberi telefonici sono difficili e il tuo messaggio potrebbe finire sulla scrivania sbagliata se non fai i compiti.
- **Consenso** Se non sei in grado di articolare chiaramente il tuo progetto, potresti incontrare resistenza da parte della comunità. Assicurati di presentare il progetto come uno strumento per aumentare il patrimonio di gentilezza identificato in origine. Quando ti concentri sulla soluzione e non sul problema, il buy-in è molto più alto! Questo è chiamato un elevator pitch. Devi avere il tuo progetto riassunto e presentato in meno di 2 minuti.

Potenziare

Discussione in piccoli gruppi

Dividi la classe nei gruppi del progetto Kindness Capstone e chiedi loro di rivedere entrambe le idee di collaborazione della comunità che hanno scritto ieri. Usando il seguente foglio di lavoro, elabora entrambe le idee. Assicurati di avere un piano per quanto segue: Disponibilità (quanto tempo chiediamo loro), Comunicazione (chi contattiamo e come) e Buy-In (una presentazione di positività).



Foglio di lavoro sulle barriere alla collaborazione comunitaria

Indicazioni: Sotto ogni titolo, esamina il tuo collaboratore della comunità. Cercali e annota le informazioni che trovi per ogni sezione. Le domande sotto ogni titolo servono a guidare la discussione di gruppo. Se lavorate insieme in anticipo per avere queste conversazioni PRIMA di provare a sollecitare i collaboratori della comunità, il vostro livello di successo sarà molto più alto!

	Collaboratore di comunità n. 1	Collaboratore di comunità n. 2
Disponibilità Quanto tempo ci aspettiamo da questa persona/impresa/organizzazione?		
Come possiamo accorciare il loro impegno di tempo in modo che il nostro progetto sia una semplice aggiunta e non una grande impresa da parte loro?		
Comunicazione Chi all'interno dell'organizzazione/azienda sarebbe la persona migliore da contattare per il nostro progetto? Nota: se si tratta di una piccola impresa, il proprietario o l'amministratore delegato è spesso il miglior punto di contatto. Se si tratta di una grande azienda, potrebbero avere un collegamento con la comunità, un assistente sociale o un responsabile del servizio clienti a capo di quest'area. Usa il tuo tempo per ricercare questo e raccogliere informazioni di contatto accurate di seguito.		

CONSENSO

Qual è il nostro progetto? Possiamo riassumerlo in modo ottimista e gentile in meno di due minuti? Brainstorm idee di seguito. Queste idee verranno utilizzate domani per creare il tuo "Elevator Pitch" ufficiale e personalizzato in modo da poter parlare facilmente del progetto con possibili collaboratori.